



*KDI est le distributeur de Produits Métallurgiques et Services Associés en France.*

*KDI propose une large gamme de plusieurs milliers de références stockées (aciers, inox, aluminium et métaux non ferreux) au service de nombreux secteurs de l'économie.*

*KDI accompagne ses clients dans l'évolution de leur métier, en leur apportant des solutions novatrices grâce notamment à la digitalisation de l'ensemble de ses chaînes de production et services.*

Nous recrutons notre futur(e) :

## **Commercial itinérant H/F Dijon (21)**

Rattaché(e) au Manager du site, vous prospectez de nouveaux clients cibles, développez et fidélisez le portefeuille clients en assurant la vente et la promotion de l'offre produits et services sur le périmètre confié dans les objectifs de rentabilité de KDI.

### Vos principales missions :

- Participer à l'élaboration de votre budget annuel dans le respect de la stratégie de l'entreprise
- Etablir et réaliser votre plan de prospection en ciblant les prospects selon les critères définis par la politique commerciale
- Prospecter de nouveaux clients
- Assurer la pérennité et le développement rentable de votre portefeuille clients
- Etablir et suivre des plans d'action en accord avec votre manager et avec les directions produits
- Promouvoir l'utilisation des outils digitaux par les clients et partenaires
- Garantir l'atteinte de votre budget commercial
- Assurer une veille marché

### Le profil que nous recherchons :

- Idéalement de Formation de Bac 2/4 en commerce
- Expérience de négociation commerciale et vente terrain B to B de produits auprès d'une clientèle de professionnels (construction et industries) d'a minima 2 ans
- Idéalement connaissance des produits métallurgiques et des services à valeur ajoutée associés
- Maîtrise de l'outil informatique (SAP, pack office) et des outils digitaux
- Déplacements professionnels avec découchés.
- Doté(e) d'une force de persuasion et d'autonomie, vous avez le goût du travail en équipe et êtes déterminé(e) dans l'atteinte de vos résultats.

### Ce qui fera la différence ?

Nous recherchons avant tout une personnalité qui a envie d'apprendre et de découvrir un métier exigeant et passionnant.



Si vous aimez la vente et le service rendu aux clients, nous vous accompagnerons à monter en compétences sur les aspects techniques.

Nous offrons :

- Salaire : fixe sur 13<sup>ème</sup> mois + variable + mutuelle + prévoyance.
- Véhicule de société
- Téléphone et PC portable
- RTT
- Avantages CSE

Détails du poste :

- **1 poste basé à Dijon (21)**
- Type de contrat : **CDI**
- Convention Collective applicable : **Convention Collective Nationale de la Métallurgie**
- Classification : **E9**
- Temps de travail : **temps plein – 35 heures hebdomadaires**
- Date de prise de poste : **Dès que possible**
- Rémunération annuelle : **A partir de 30 500€**

Merci de transmettre votre candidature par mail à l'adresse suivante : [recrutement@kdi.fr](mailto:recrutement@kdi.fr)

*Dans le cadre de sa politique Diversité et Inclusion, KDI étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles des personnes en situation de handicap.*