

*KDI est le distributeur de Produits Métallurgiques et Services Associés en France.*

*KDI propose une large gamme de plusieurs milliers de références stockées (aciers, inox, aluminium et métaux non ferreux) au service de nombreux secteurs de l'économie.*

*KDI accompagne ses clients dans l'évolution de leur métier, en leur apportant des solutions novatrices grâce notamment à la digitalisation de l'ensemble de ses chaînes de production et services.*

## **Commercial Sédentaire H/F – Bussy-Saint-Georges (77)**

### **Description du poste:**

Rattaché(e) au Manager des ventes, vous traitez les demandes des clients du secteur aéronautique & mécanique, suivez les offres en cours, assurez le suivi des commandes et développez les ventes.

### **Vos principales missions :**

- Après une phase de découverte, conseiller les clients sur les produits adaptés à leurs besoins dans un souci de développement des ventes et de satisfaction clients.
- Traiter les demandes entrantes des clients (téléphone ou mail),
- Négocier avec les clients les conditions tarifaires et de livraison
- Enregistrer, suivre et relancer quotidiennement les offres et les commandes en cours
- Suivre les contrats clients, en vous assurant du taux de couverture crédit des clients.
- Prospecter par des appels sortants pour vendre des produits ou des services.
- Enregistrer ses actions sur le CRM
- Suivre ses résultats journaliers de vente
- Relancer les factures non payées le cas échéant.

### **Le profil que nous recherchons :**

- Vous avez une formation Bac +2/3 type BTS Commerce International, Bachelor Business ou licence pro métiers du commerce international
- Vous avez une forte appétence pour la vente, des connaissances sur les incoterms
- Vous avez des bases en anglais suffisantes pour échanger à l'oral et à l'écrit.

- Vous êtes curieux(se) et motivé(e) par un secteur d'activité où l'exigence et la technicité ont une part importante dans la relation avec vos clients et prospects.
- Vous avez une expérience d'a minima 2 ans, de la vente sédentaire dans un environnement B to B exigeant.
- Maîtrise de l'outil informatique (SAP idéalement, pack office) et des outils digitaux
- La connaissance des secteurs de la mécanique, de la métallurgie, de la distribution industrielle ou encore de l'aéronautique sera appréciée mais n'est pas indispensable pour ce poste si vous avez l'envie d'apprendre.
- Rigueur, sens du service clients et réactivité,
- Détermination dans l'atteinte des résultats,
- Etre force de proposition pour l'amélioration continue
- Goût pour le travail en équipe.

#### **Nous offrons :**

- Salaire fixe sur 13ème mois + variable + mutuelle + prévoyance.
- RTT
- Avantages CSE

#### **Détails du poste :**

- **1 poste basé sur notre site de Bussy-Saint-Georges (77)**
- Type de contrat : **CDI**
- Convention Collective applicable : **Convention Collective Nationale de la Métallurgie**
- Classification : **D8**
- Temps de travail : temps plein – **35 heures hebdomadaires**
- Date de prise de poste : **Dès que possible**
- Rémunération annuelle : **A partir de 28 700€**



Merci de transmettre votre candidature par mail à l'adresse suivante :

[recrutement@kdi.fr](mailto:recrutement@kdi.fr)

*Dans le cadre de sa politique Diversité et Inclusion, KDI étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles des personnes en situation de handicap.*